

לפי מה נדע אם אנו חייבים כפייתיים בעסקים?

צבירת חוב בעסקים דומה מאד לצבירת חוב בחיים הפרטיים. רבים מאיתנו סבלו מחוסר בהירות חמור. הנה כמה מהנטייות וההתנהגויות שהביאו אותנו לצבירת חוב כפייתית:

1. לא היה לנו מושג לגבי מועדי פירעונם של חשבונות או מיסים, ואפילו לא זכרנו אם שולמו או טרם נפרעו.
2. בבלנו את הכספים בחשבוננו הפרטי עם אלה של העסק שלנו ומשכנו מהאחד כדי לכסות גרעונות בשני.
3. לעיתים קרובות לא היה לנו מושג מהו המחזור של העסק שלנו, ההוצאות השוטפות של ניהולו ומהו רווח השוליים שלנו.
4. לא הייתה לנו תוכנית עסקית.
5. עשינו הסכמים בעל פה במקום הסכמים בכתב, מה שגרם בהמשך להווצרות מחלוקות לגבי תנאי ההסכם.
6. דחסנו את לוח הזמנים שלנו באינספור מטלות ולא השקענו די זמן ביצירת רווחים.
7. רבים מאיתנו טבעו בבלגן.
8. חיינו במצב של קיפוח עצמי למען העסק שלנו.
9. לא שילמנו לעצמנו משכורת.
10. לא יצאנו לחופשות או הענקנו לעצמנו הטבות או הקצינו לעצמנו ימי חופשה או מחלה.
11. המעטנו בערכם של השירותים והסחורות שלנו ולא תמחרנו אותם כראוי להם.
12. אפשרנו למומחים שעבדו עבורנו (יועצים, רואי חשבון, עורכי דין וכיו"ב) לנהל במקומנו את חיינו העסקיים.
13. כשהיינו בנפילות, החמצנו פגישות BDA – ו DA וניתקנו מגע עם המאמנים, קבוצות הפגת הלחץ שלנו וחברינו בתוכנית.
14. לא היינו נכונים או מסוגלים לבקש עזרה כאשר היינו זקוקים לה ביותר.